#### PROCESO DE COORDINACIÓN DE LAS ENSEÑANZAS PR/CL/001





33000878 - Marketing, Comercialización Y Comunicación De La A

#### **PLAN DE ESTUDIOS**

03AM - Master Universitario En Arquitectura

#### **CURSO ACADÉMICO Y SEMESTRE**

2025/26 - Primer semestre





# Índice

# **Guía de Aprendizaje**

1. Datos descriptivos	1
2. Profesorado	1
3. Conocimientos previos recomendados	2
4. Competencias y resultados de aprendizaje	2
5. Descripción de la asignatura y temario	4
6. Cronograma	
7. Actividades y criterios de evaluación	8
8. Recursos didácticos	10
9. Otra información	11



# 1. Datos descriptivos

### 1.1. Datos de la asignatura

Nombre de la asignatura	33000878 - Marketing, Comercialización y Comunicación de la A
No de créditos	4 ECTS
Carácter	Optativa
Curso	Primer curso
Semestre	Primer semestre Segundo semestre
Período de impartición	Septiembre-Enero
Idioma de impartición	Castellano
Titulación	03AM - Master Universitario en Arquitectura
Centro responsable de la titulación	03 - E.T.S. De Arquitectura
Curso académico	2025-26

#### 2. Profesorado

### 2.1. Profesorado implicado en la docencia

Nombre	Despacho	Correo electrónico	Horario de tutorías *
Ricardo Santonja Jimenez		ricardo.santonja@upm.es	Sin horario.
Manuel Jose Soler Severino (Coordinador/a)	27 1º PL DCTA	manueljose.soler@upm.es	L - 16:00 - 17:00 M - 16:00 - 17:00 PREVIA CITA POR MAIL

<sup>\*</sup> Las horas de tutoría son orientativas y pueden sufrir modificaciones. Se deberá confirmar los horarios de tutorías con el profesorado.





#### 2.3. Profesorado externo

Nombre	Correo electrónico	Centro de procedencia
Manuel Romana García	manuel.romana@upm.es	ETSICCP

### 3. Conocimientos previos recomendados

#### 3.1. Asignaturas previas que se recomienda haber cursado

- Taller De Comunicación Arquitectónica
- Actividad Empresarial Del Arquitecto

#### 3.2. Otros conocimientos previos recomendados para cursar la asignatura

- Es recomendable cursarla con ACTIVIDAD EMPRESARIAL DEL ARQUITECTO

# 4. Competencias y resultados de aprendizaje

#### 4.1. Competencias

- CT2 Capacidad para dinamizar y liderar equipos de trabajo multidisciplinares
- CT3 Capacidad para adoptar soluciones creativas que satisfagan adecuadamente las diferentes necesidades planteadas.
- CT4 Capacidad para trabajar de forma efectiva como individuo, organizando y planificando su propio trabajo, de forma independiente o como miembro de un equipo.
- CT5 Capacidad para gestionar la información, identificando las fuentes necesarias, los principales tipos de documentos técnicos y científicos, de una manera adecuada y eficiente
- RD10 Que los estudiantes posean las habilidades de aprendizaje que les permitan continuar estudiando de un modo que habrá de ser en gran medida autodirigido o autónomo

- RD6 Poseer y comprender conocimientos que aporten una base u oportunidad de ser originales en el desarrollo y/o aplicación de ideas, a menudo en un contexto de investigación
- RD7 Que los estudiantes sepan aplicar los conocimientos adquiridos y su capacidad de resolución de problemas en entornos nuevos o poco conocidos dentro de contextos más amplios (o multidisciplinares) relacionados con su área de estudio
- RD9 Que los estudiantes sepan comunicar sus conclusiones y los conocimientos y razones últimas que las sustentan, a públicos especializados y no especializados de un modo claro y sin ambigüedades

#### 4.2. Resultados del aprendizaje

- RA185 El estudiante es capaz de resumir gráficamente la esencia de la estructura planteada
- RA56 RA12 El alumno será capaz de analizar la documentación encontrada para extraer la información relevante para su estudio
- RA209 Saber desarrollar un portfolio de arquitectura
- RA208 Saber comunicar los criterios arquitectónicos
- RA83 ADQUISICIÓN DE COMPETENCIAS
- RA206 Capacidad de conocer y efectuar las ventas en la arquitectura
- RA207 Conocer que es le Marketing y como funciona
- RA55 RA11 El alumno será capaz de encontrar documentación fiable (textual, gráfica, fotográfica e infográfica) de un tema, edificio, periodo o arquitecto determinados.

### 5. Descripción de la asignatura y temario

#### 5.1. Descripción de la asignatura

El alumno aprenderá todos los conceptos relacionados con las ventas en la arquitectura y la construcción con el objeto de saber buscar clientes en el mundo profesional.

Se aprenderá a comunicar la arquitectura a través de procesos fotográficos y tecnológicos, para conseguir dar a conocer sus principales trabajos.

Se desarrollara un Portfolio profesional que se comunicara a través de la red LINKEDIN.

#### 5.2. Temario de la asignatura

- 1. MCC01.- INTRODUCCION AL MARKETING
  - 1.1. Definiciones de Marketing.
  - 1.2. Técnicas de marketing
- 2. MCC02.- RED SOCIAL PROFESIONAL: LINKEDIN
  - 2.1. Redes sociales profesionales
  - 2.2. LINKEDIN
- 3. MCC03.- MARKETING EN ARQUITECTURA
  - 3.1. Producto en arquitectura
  - 3.2. Mercados en arquitectura
  - 3.3. Ventas en Arquitectura
- 4. MCC04.- ELEVATOR PITCH
  - 4.1. Ventas en Arquitectura
  - 4.2. Tecnica personal de ventas
- 5. MCC05.- PLAN DE MARKETING
  - 5.1. Actividades de Marketing
  - 5.2. Desarrollo den Plan de Marketing
- 6. MCC06.- COMUNICACION EN ARQUITECTURA



- 6.1. Aprender a comunicar
- 6.2. Técnicas de comunicación
- 7. MCC07.- PROYECTAR CON LA LUZ
  - 7.1. Iniciación a la Fotografía
  - 7.2. Fotografía arquitectónica
- 8. MCC08.- TECNICAS DE FOTOGRAFIA Y REVELADO
  - 8.1. Técnicas Fotográficas
  - 8.2. Fotografía Digital
  - 8.3. Revelado arquitectónico
- 9. TRABAJO FIN DE ASIGNATURA
- 10. MCC09.- ACCION LEGO DE COMUNICACION
  - 10.1. Introducción a LEGO
  - 10.2. Comunicar con LEGO





# 6. Cronograma

# 6.1. Cronograma de la asignatura \*

Sem	Actividad tipo 1	Actividad tipo 2	Tele-enseñanza	Actividades de evaluación
1	PRESENTACION ASIGNATURA  Duración: 01:00  LM: Actividad del tipo Lección Magistral  MCC01 INTRODUCCION AL  MARKETING  Duración: 01:00  LM: Actividad del tipo Lección Magistral	ANALISIS DEL MARKETING Y LA COMUNICACION Duración: 02:00 PR: Actividad del tipo Clase de Problemas		
2	MCC02 RED SOCIAL PROFESIONAL LINKEDIN Duración: 02:00 LM: Actividad del tipo Lección Magistral	CASO PRACTICO - RED SOCIAL PROFESIONAL LINKEDIN Duración: 02:00 PR: Actividad del tipo Clase de Problemas		
3	MCC03 MARKETING EN ARQUITECTURA Duración: 02:00 LM: Actividad del tipo Lección Magistral	CASO PRACTICO DE MARKETING EN ARQUITECTURA Duración: 02:00 PR: Actividad del tipo Clase de Problemas		
4	MCA04 ELEVATOR PITCH Duración: 02:00 LM: Actividad del tipo Lección Magistral	CASO PRACTICO - ELEVATOR PITCH  Duración: 02:00  LM: Actividad del tipo Lección Magistral		
5	MCC05 PLAN DE MARKETING Duración: 02:00 LM: Actividad del tipo Lección Magistral	DESARROLLO DEL PLAN DE MARKETING Duración: 02:00 AS: Aprendizaje servicio		ELEVATOR PITCH PI: Técnica del tipo Presentación Individual Evaluación Progresiva No presencial Duración: 00:00
6	MCC06 COMUNICACION EN ARQUITECTURA Duración: 02:00 LM: Actividad del tipo Lección Magistral	COMUNICACION EN ARQUITECTURA Duración: 02:00 DT: Design Thinking		
7	MCC07 PROYECTAR CON LUZ  Duración: 02:00  LM: Actividad del tipo Lección Magistral	PROYECTAR CON LUZ  Duración: 02:00  PL: Actividad del tipo Prácticas de  Laboratorio		LINKEDIN Pl: Técnica del tipo Presentación Individual Evaluación Progresiva No presencial Duración: 00:00
8	MCC08 TECNICAS DE FOTOGRAFIA Y REVELADO Duración: 02:00 PL: Actividad del tipo Prácticas de Laboratorio	TECNICAS DE FOTOGRAFIA Y REVELADO Duración: 02:00 AS: Aprendizaje servicio		PANELES DE COMUNICACION Pl: Técnica del tipo Presentación Individual Evaluación Progresiva No presencial Duración: 00:00
9	MCC09 ACCION LEGO DE COMUNICACION Duración: 02:00 OT: Otras actividades formativas / Evaluación	CASO PRACTICO ACCION LEGO DE COMUNICACION Duración: 02:00 AR: Aprendizaje basado en retos		ENTREGA WEB PERSONAL DEL ALUMNO TI: Técnica del tipo Trabajo Individual Evaluación Progresiva No presencial Duración: 00:00



10		
11		
12		EXAMEN FINAL ASIGNATURA EX: Técnica del tipo Examen Escrito Evaluación Global Presencial Duración: 02:00
13		
14		
15		
16		
17		

Para el cálculo de los valores totales, se estima que por cada crédito ECTS el alumno dedicará dependiendo del plan de estudios, entre 26 y 27 horas de trabajo presencial y no presencial.



# 7. Actividades y criterios de evaluación

## 7.1. Actividades de evaluación de la asignatura

#### 7.1.1. Evaluación (progresiva)

Sem.	Descripción	Modalidad	Tipo	Duración	Peso en la nota	Nota mínima	Competencias evaluadas
5	ELEVATOR PITCH	PI: Técnica del tipo Presentación Individual	No Presencial	00:00	5%	5/10	CT3 RD6
7	LINKEDIN	Pl: Técnica del tipo Presentación Individual	No Presencial	00:00	5%	5/10	CT2 CT5 CT4
8	PANELES DE COMUNICACION	Pl: Técnica del tipo Presentación Individual	No Presencial	00:00	40%	5/10	RD7 CT3 CT5 RD6
9	ENTREGA WEB PERSONAL DEL ALUMNO	TI: Técnica del tipo Trabajo Individual	No Presencial	00:00	50%	5/10	CT2 CT3 RD10 CT4 RD9

#### 7.1.2. Prueba evaluación global

Sem	Descripción	Modalidad	Tipo	Duración	Peso en la nota	Nota mínima	Competencias evaluadas
12	EXAMEN FINAL ASIGNATURA	EX: Técnica del tipo Examen Escrito	Presencial	02:00	100%	5/10	RD7 CT2 CT3 CT5 RD10 CT4
	Escino					RD6 RD9	



#### 7.1.3. Evaluación convocatoria extraordinaria

Descripción	Modalidad	Tipo	Duración	Peso en la nota	Nota mínima	Competencias evaluadas
						RD7
						CT2
PI: Técnica de	PI: Técnica del					CT3
EXAMEN DEL TEMARIO DE LA	ARIO DE LA tipo Presentación Presencial 01:30 100%	5 / 10	CT5			
ASIGNATURA			RD10			
	Individual					CT4
						RD6
						RD9

#### 7.2. Criterios de evaluación

#### LOS ALUMNOS QUE DESARROLLEN DURANTE EL CURSO:

- PRESENTACION ELEVATOR PITCH
- PRESENTACION LINKEDIN
- TRABAJO DE PROYECTAR Y COMUNICAR LA ARQUITECTURA
- TFA: MODELO DE PORTFOLIO DEL ALUMNO

#### NO DEBERAN REALIZAR EL EXAMEN FINAL





### 8. Recursos didácticos

# 8.1. Recursos didácticos de la asignatura

Nombre	Tipo	Observaciones
SABER VIVIR DE LA ARQUITECTURA	Bibliografía	Libro sobre conceptos de Marketing Ed. BELLICO VIRTUAL 2018 2º Edición AUTOR: M. J. SOLER SEVERINO 
FOTOGRAFIA: NUEVAS PIELES PARA LA ARQUITECTURA	Bibliografía	Autor: R SANTONJA JIMENEZ
EL ARTE DE LA CONSTRUCCION EN ESPAÑA	Bibliografía	Autor: R SANTONJA JIMENEZ
MANIFIESTO KARE TERA	Bibliografía	Autores: R. SANTONJA JIMENEZ, M. ROMANA GARCIA
MANUAL BIM PARA LOS AGENTES DE LA CONSTRUCCION	Bibliografía	Ed. BELLISCO - 2020 br /> Autores: M. J. SOLER SEVERINO, A. GARCIA RUIZ-ESPIGA
CONSTRUCCIONES LEGO	Otros	Desarrollo de la arquitectura y la comunicación a través de las figuras de LEGO en el taller de maquetas de la ETSAM.





#### 9. Otra información

### 9.1. Otra información sobre la asignatura

**CLASES PRESENCIALES** 

SERAN LOS MIERCOLES DE 15,00 A 19,00

LA ASIGNATURA AFECTA A LOS SIGUIENTES OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE:

- ODS 9: ERA DIGITAL